

Uwe Mainzer

Was mich beruflich antreibt?

Meine Leidenschaft, die Potenziale unserer Kunden zu nachhaltigem Erfolg zu entwickeln.

Wie ich andere motiviere?

Mit klaren Zielen, Vertrauen, Fehlertoleranz sowie Humor und aufrichtiger Wertschätzung.

Mein persönlicher Leitsatz?

Du kannst die Vergangenheit nicht ändern – aber die Gegenwart.



Operative Erfahrung

- › Seit 2001 zertifizierter Trainer und Berater
- › 2 Jahre Gastdozent an der LTD Nagold, Schwerpunkt: Marktorientierte Unternehmensführung
- › 5 Jahre Franchisepartner einer internationalen Mode- und Lifestyle-Marke
- › 11 Jahre Führungsfunktionen im Vertrieb internationaler Modemarken
- › 9 Jahre Führungserfahrung im Ein- und Verkauf bei Branchenleadern des Modeeinzelhandels

Branchenfokus

- › Mode, Sport und Lifestyle; Groß- und Einzelhandelskonzepte; Konsumgüterproduzenten

Tätigkeitsfelder/ Schwerpunkte

- › Entwicklung strategischer Unternehmens- + Vertriebskonzepte
- › Umsetzung von Veränderungsprozessen
- › Agiles Management + Transformationale Führung
- › Effektive Führungstrainings
- › Praxisorientierte Verkaufs- + Verhandlungstrainings
- › Einkaufs- und Warensteuerungsprozesse im Einzelhandel
- › Einführung eines motivierenden Leistungsbewertungssystems

Persönliche Interessen

MENSCHEN; Gesellschaftliche Entwicklungen; Psychologie; Buddhistische Philosophie; Meditation; Joggen; Trekkingtouren

Kontakt

Uwe Mainzer • Kaufmannsköpfe®
Donnerstraße 20 • Werkstattgebäude • D-22763 Hamburg
E-Mail: u.mainzer@kaufmannskoepfe.de • Mobil: +49 (0)163 74 062 74