

## Uwe Mainzer

### Was mich beruflich antreibt?

Meine Leidenschaft, die Potenziale unserer Kunden zu nachhaltigem Erfolg zu entwickeln.

### Wie ich andere motiviere?

Mit klaren Zielen, Vertrauen, Fehlertoleranz sowie Humor und aufrichtiger Wertschätzung.

### Mein persönlicher Leitsatz?

Du kannst die Vergangenheit nicht ändern – aber die Gegenwart.



### Operative Erfahrung

- › Seit 2001 zertifizierter Trainer und Berater
- › 2 Jahre Gastdozent an der LTD Nagold, Schwerpunkt: Marktorientierte Unternehmensführung
- › 5 Jahre Franchisepartner einer internationalen Mode- und Lifestyle-Marke
- › 11 Jahre Führungsfunktionen im Vertrieb internationaler Modemarken
- › 9 Jahre Führungserfahrung im Ein- und Verkauf bei führenden Einzelhandelsunternehmen der Modebranche

### Branchenfokus

- › Mode, Sport und Lifestyle; Groß- und Einzelhandelskonzepte; Konsumgüterproduzenten

### Tätigkeitsfelder/ Schwerpunkte

- › Entwicklung strategischer Unternehmens- + Vertriebskonzepte
- › Umsetzung von Veränderungsprozessen
- › Agiles Management + Transformationale Führung
- › Effektive Führungstrainings
- › Praxisorientierte Verkaufs- + Verhandlungstrainings
- › Einkaufs- und Warensteuerungsprozesse im Einzelhandel
- › Einführung eines motivierenden Leistungsbewertungssystems

### Persönliche Interessen

MENSCHEN; Gesellschaftliche Entwicklungen; Psychologie; Buddhistische Philosophie; Meditation; Joggen; Trekkingtouren

### Kontakt

Uwe Mainzer • Kaufmannsköpfe®

E-Mail: [u.mainzer@kaufmannskoepfe.de](mailto:u.mainzer@kaufmannskoepfe.de) • Mobil: +49 (0)163 740 62 74